

Speciale Finanza

Pagina a cura di Edipress

Global Network Business (GNB) ITALIA si occupa da quasi 30 anni di consulenza aziendale dedicata esclusivamente a chi fa business, a imprese e professionisti con Partita Iva.

Il fondatore e amministratore delegato Davide Sordi, la fondatrice e responsabile del marketing Barbara Giannoni e la responsabile commerciale e fondatrice Anna Demattei ci spiegano nel dettaglio di cosa si occupano.

«Gli aspetti da considerare sono molteplici - afferma Davide Sordi - proprio per questo, GNB ITALIA ha una rete capillare di consulenti aziendali che affiancano in modo univoco e personalizzato ogni singola azienda che si rivolge a noi. In questo modo riusciamo a rispondere a ogni tipo di esigenza del tuo business. Non solo quindi formazione, ma soprattutto una consulenza dedicata che si fonda su un modus operandi basato su un'analisi a 360° di ogni area aziendale. Le aree su cui andare a lavorare sono molteplici. Il problema che maggiormente viene riscontrato è la mancanza di pianificazione, mancanza che interessa non solo la gestione finanziaria ma anche il marketing. Il vero punto è che tutte le aree di gestione aziendale sono collegate ma la parte economico-finanziaria per un'azienda è il punto di partenza. Se manca questa pianificazione, tutto il resto avrà effetti negativi. È soltanto dandosi degli obiettivi economici concreti e realistici di crescita aziendale che troviamo la spinta a migliorare. Quello che è successo nel 2020 e quello che stiamo vivendo ancora oggi lo sta evidenziando ulteriormente. In questo modo si riesce a costruire un business senza debiti».

Il sistema di lavoro e le aree di intervento si fondano su TUOMetodo. Le basi di TUOMetodo sono costruire un business senza debiti, senza dipendere dalle banche e con tanta liquidità a disposizione.

È un sistema creato da GNB ITALIA e si fonda sull'affiancamento costante del cliente con soluzio-

GLOBAL NETWORK BUSINESS ITALIA PROFESSIONISTI DELLA CONSULENZA

L'azienda offre strategie di pianificazione e marketing per esaltare la professionalità dei propri clienti accompagnandoli passo passo nelle diverse fasi del lavoro



Barbara Giannoni, fondatrice di GNB ITALIA e responsabile del marketing



Davide Sordi, fondatore e amministratore delegato, e Anna Demattei, responsabile commerciale e fondatrice

ni pratiche per il business dello stesso. Non solo formazione attraverso corsi, ma piuttosto un supporto pratico nell'operatività di ogni giorno. «GNB ITALIA si occupa anche di formazione e selezione del personale laddove viene richiesto un team di lavoro» - chiosa Barbara Giannoni.

I consulenti aziendali sono disponibili per i clienti 7 giorni su 7, 24 ore al giorno. Che si parli di puntare su strategie di acquisizione e fidelizzazione del cliente, piuttosto che sulla presa di coscienza della necessità di un business plan adeguato ai bisogni aziendali e che permetta all'imprenditore di fare utile, GNB ITALIA offre un percorso di affiancamento e crescita graduale per ottenere risultati costanti.



GNB ITALIA offre consulenze a molti clienti, ma soprattutto a imprese e professionisti

Tutto questo fatto nella massima trasparenza e fiducia, senza vincoli contrattuali. Questo perché, ricorda Anna Demattei, «siamo talmente sicuri del nostro lavoro e dei risultati che facciamo ottenere alle imprese che non voglia-

tinua Demattei - commesso da molte aziende italiane, che quindi non sfruttano i benefici che uno sguardo sui propri processi interni può portare. Proprio in questi momenti occorre puntare sull'aggiornamento delle proprie competenze, tramite innovazione, analisi e implementazione di nuovi metodi che diano risvolti positivi in termini di risultato».

Durante il lockdown, il supporto dato alle aziende da parte di GNB ITALIA si è anche basato sul blocco dei pagamenti relativi ai servizi svolti, continuando a fornire ugualmente il loro affiancamento incondizionato.

I consulenti aziendali infatti si sono concentrati sulla riorganizzazione economica e sul riadeguamento del business model dell'impresa alla luce di quello che stava succedendo, strutturando nuove procedure e strategie fondate sempre su TUOMetodo.

mo che nessuna di loro si senta legata a noi solo da un contratto». In un periodo di restrizioni per molte imprese, consulenza e formazione sono spesso tra le prime voci di spesa a essere tagliate. «Un errore questo - con-

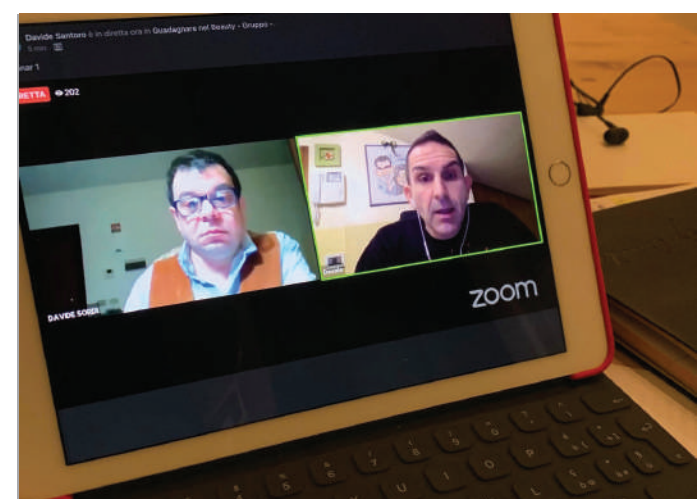
FOCUS

Affiancamento senza vincoli contrattuali

Nell'affiancamento personalizzato fornito da GNB ITALIA si interviene sul marketing per portare nuovi clienti altospendenti con strategie di acquisizione commisurate ai bisogni reali dell'azienda, senza nessun vincolo contrattuale di lungo termine. Questo permette di costruire un progetto sviluppo cliente per la fidelizzazione "a vita" grazie a una formazione sartoriale sulla vendita.

Bisogna ricordare chiaramente che GNB ITALIA offre un affiancamento costante al cliente, con disponibilità 7 giorni su 7.

Come se non bastasse, GNB ITALIA pone un occhio di riguardo anche alla costruzione e allo sviluppo del tuo team di lavoro: ti accompagnano dalla selezione del personale fino alla formazione completa dei tuoi collaboratori e dipendenti su processi di leadership e crescita personale.



**La Consulenza Personalizzata con AFFIANCAMENTO
che aiuta il TUO Business a fare UTILI a 5 Zeri.**

Per te che sei lettore di LIBERO

in omaggio 1 ora e mezzo di Consulenza Gratuita, il nostro biglietto da visita!



www.gnbitalia.it